

Présentation aux investisseurs

Troisième trimestre terminé le
30 septembre 2023

INDUSTRIES LASSONDE INC.



Lassonde

Énoncés prospectifs et utilisation de mesures financières non conformes aux IFRS

Le présent document comporte de l'« information prospective » et les communications publiques verbales et écrites de la Société qui ne constituent pas un fait historique peuvent être réputées une « information prospective » au sens de la réglementation sur les valeurs mobilières applicable. Les énoncés constituant de l'information prospective, qui comprennent, sans s'y limiter, des énoncés sur les objectifs et buts de la Société, sont fondés sur les attentes, projections, croyances, jugements et hypothèses actuels selon l'information disponible au moment où l'énoncé prospectif applicable a été fait à la lumière de l'expérience de la Société et de sa perception des tendances historiques.

Les énoncés prospectifs sont habituellement définis par des mots comme « anticiper », « continuer », « estimer », « s'attendre », « peut », « fera », « projeter », « devrait », « pourrait », « croire », « planifier », « avoir l'intention de », « concevoir », « cibler », « objectif », « stratégie », « probable », « potentiel », « perspectives », « viser », « but » et d'autres expressions similaires suggérant des événements futurs ou un rendement futur ainsi que la forme négative de ces termes ou leurs variations. Tous les énoncés autres que les énoncés de faits historiques inclus dans le présent document peuvent constituer des énoncés prospectifs.

Dans le présent document, les énoncés prospectifs comprennent, sans s'y limiter, les énoncés indiqués dans la section Perspectives ci-dessus, qui présente aussi certaines des principales hypothèses (mais pas toutes) utilisées pour établir les énoncés prospectifs. Certains des énoncés prospectifs figurant dans le présent document, comme les énoncés concernant le taux de croissance des ventes, la productivité et le niveau de service, le coût des principales matières premières et autres intrants, les charges (incluant les charges relatives à la stratégie pluriannuelle (la « Stratégie », définie à la rubrique – « Stratégie pluriannuelle » du rapport de gestion annuel 2022)), le taux effectif d'impôt, le fonds de roulement et les investissements en immobilisations, peuvent être considérés comme étant des perspectives financières aux fins de la législation en valeurs mobilières applicable. Ces perspectives financières sont présentées pour évaluer les bénéfices futurs potentiels et les utilisations futures prévues des flux de trésorerie, et pourraient ne pas convenir à d'autres fins.

Divers facteurs ou diverses hypothèses sont habituellement appliqués par la Société pour tirer des conclusions ou pour élaborer les énoncés prospectifs. Ces facteurs et hypothèses sont fondés sur l'information dont dispose actuellement la Société, y compris l'information obtenue de sources tierces. Les lecteurs sont prévenus que les hypothèses utilisées par la Société pour appuyer ces énoncés prospectifs pourraient se révéler inexactes en totalité ou en partie.

Les facteurs significatifs qui pourraient entraîner un écart important entre les résultats réels et les conclusions, prévisions ou projections contenues dans les énoncés prospectifs contenus dans le présent document comprennent, entre autres, les risques associés aux éléments suivants : la disponibilité des matières premières et les variations de prix qui en découlent (dont le prix du concentré d'orange, matière première importante pour la Société, qui continue de se négocier au-dessus des sommets historiques depuis plusieurs mois et qui ne montre aucun signe de ralentissement); les fluctuations des frais de transport entrant et sortant, l'incidence du prix du pétrole (et de ses dérivés) sur les coûts directs et indirects de la Société, ainsi que la capacité de cette dernière de transférer ces augmentations au moyen de hausses des prix ou d'autres moyens, le cas échéant, à ses clients dans des conditions de marché concurrentielles et en tenant compte de l'élasticité de la demande; la capacité à maintenir de solides plateformes d'approvisionnement et de fabrication ainsi que des canaux de distribution efficaces; les perturbations ou les défaillances des systèmes de technologie de l'information de la Société, et le développement et la performance des technologies; les cybermenaces et les autres risques liés à la technologie de l'information en lien avec les interruptions d'activités, la confidentialité, l'intégrité des données et les fraudes par compromission de courriels d'affaires; la pénurie de main-d'œuvre et son incidence sur l'embauche, la formation, le perfectionnement, la fidélisation et la fiabilité des membres du personnel ainsi que sur leur productivité, les enjeux en matière d'emploi, la conformité aux lois sur les normes du travail dans divers territoires et la possibilité d'arrêts de travail en raison du non-renouvellement des conventions collectives ou autres raisons; l'instauration réussie des programmes de santé et de sécurité de la Société et l'application des lois et règlements en matière de santé et sécurité; les blessures graves subies par un employé ou le décès d'un employé, qui pourraient avoir des répercussions importantes sur la continuité des activités de la Société et sa réputation et engendrer des coûts liés à la conformité; le déploiement fructueux de la Stratégie de la Société, notamment les composantes importantes comme le projet Eagle; les changements climatiques et les catastrophes entraînant une augmentation des coûts d'exploitation et des dépenses en immobilisations et une réduction de la production, et ayant une incidence sur la disponibilité, la qualité ou la volatilité des prix des principaux produits de base achetés par la Société; la consolidation accrue des clients dans le secteur de l'alimentation, ce qui leur donne un pouvoir de négociation important; la mise en œuvre, le coût et l'incidence des initiatives de durabilité environnementale ainsi que le coût des mesures d'assainissement liées aux passifs environnementaux; les modifications apportées aux lois qui touchent les activités de la Société, ainsi que leur interprétation, et les nouvelles prises de position adoptées par les autorités compétentes; la capacité à s'adapter aux changements et les faits nouveaux touchant le secteur de la Société, notamment, les préférences, les goûts et les habitudes d'achat des clients, les conditions du marché et les activités des concurrents et des clients; l'incapacité de maintenir la sécurité et l'intégrité des produits de la Société qui pourrait entraîner des rappels de produits et des réclamations en responsabilité du fait des produits visant des produits alimentaires mal étiquetés, falsifiés, contaminés ou avariés, et nuire à sa réputation; les risques liés aux fluctuations des taux d'intérêt, des taux de change, de la liquidité et du crédit, du cours des actions et des obligations de retraite; la détérioration des conditions macroéconomiques générales, y compris les conflits internationaux, qui peuvent avoir des répercussions négatives sur les fournisseurs, les clients et les coûts d'exploitation de la Société; l'engagement de frais de restructuration, de frais d'aliénation ou d'autres frais connexes ainsi que la constatation de perte de valeur du goodwill ou d'actifs à long terme; la suffisance de la garantie d'assurance; et l'incidence ainsi que l'issue des actions en justice, litiges et instances réglementaires potentiels auxquels la Société peut être partie. La Société avertit les lecteurs que la liste qui précède n'est pas exhaustive.



Énoncés prospectifs et utilisation de mesures financières non conformes aux IFRS (suite)

La capacité de la Société d'atteindre ses cibles et ses objectifs en matière d'environnement est également assujettie, entre autres, à sa capacité d'accéder à toutes les technologies nécessaires à cette fin et de les mettre en œuvre, ainsi qu'au développement et au rendement de la technologie, de l'innovation et de l'utilisation et du déploiement futurs de la technologie et des résultats futurs attendus connexes, ainsi qu'à la réglementation environnementale. La capacité de la Société à réaliser ses engagements ESG est également soumise, entre autres, à sa capacité à tirer parti de ses relations avec les fournisseurs.

Les hypothèses, les attentes et les estimations formulées dans le cadre de la préparation des énoncés prospectifs ainsi que les risques et incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent significativement des énoncés prospectifs sont abordés dans les documents déposés par la Société auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières, dont l'information sur les facteurs de risque qui se retrouvent à la section 19 - « Incertitudes et principaux facteurs de risque » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice terminé le 31 décembre 2022. Les lecteurs devraient lire cette section attentivement.

Pour de plus amples informations concernant les activités de la Société pour 2023 et les tendances, événements ou incertitudes connus, voir le rapport de gestion de la Société pour le troisième trimestre terminé le 30 septembre 2023, disponible sur le site Web de SEDAR au www.sedarplus.ca, en particulier les sections « Perspectives » et « Énoncés prospectifs », qui sont incorporées par référence aux présentes. Pour plus d'informations sur l'utilisation de mesures et de ratios non conformes aux IFRS, voir la section « Mesures financières non conformes aux IFRS ».



Solide performance au troisième trimestre



Solide exécution de nos priorités stratégiques



Les ventes ont augmenté de 4,9 %

- Ajustements des prix effectués en 2022 et au début de 2023 pour refléter l'inflation dans les coûts
- Atténués par une baisse des volumes
 - Simplification du portefeuille aux États-Unis
 - Demande des consommateurs plus faible



Augmentation de la marge brute par rapport à l'année précédente pour l'ensemble des divisions

- Gains de parts de marché au Canada
- Améliorations dans nos activités américaines



Mise à jour sur le plan de redressement aux É.-U.



Optimisation du portefeuille

- Rationalisation des produits
- Harmonisation des formats d'emballage
- Consolidation des recettes



Importants investissements au New Jersey



Stabilisation du bassin de main-d'œuvre



Déploiement de nouveaux outils et de technologies pour la prise de décision

- Système de planification de la demande complété au troisième trimestre
- Déploiement récent d'un outil de planification de l'offre et de la production



Mise à jour sur le plan de redressement aux É.-U.



Amélioration de l'efficacité

- Entraîne ultimement une augmentation de la capacité de production



Notre attention se porte à relancer la demande

- Entraînera une meilleure absorption des coûts et une amélioration de la rentabilité



La baisse des frais de transport a également entraîné une amélioration de la rentabilité

- Réduction des suppléments liés au carburant et des tarifs de base
- Économies grâce au système de gestion des transports



Initiatives d'expansion de la capacité



Nouvelle ligne aseptique de format individuel en Caroline du Nord

- Mise en service prévue pour l'été 2024 et production à plein régime au début de l'année 2025
- Investissement total estimé à 53 millions \$ US
- Fournit une capacité supplémentaire pour les activités de marque nationale et de marque privée



Deux lignes aseptiques à haute vitesse de boîtes de jus à Rougemont

- Première ligne mise en service au début de 2024 afin de rapatrier à l'interne du volume actuellement imparti à des conditionneurs à forfait et offrir de la flexibilité pour les opportunités de croissance
- L'autre ligne en seconde moitié de 2024 afin de mettre progressivement hors service des lignes plus anciennes



Principales conclusions de la Journée Investisseurs du 19 septembre



Objectif d'atteindre un chiffre d'affaires annualisé de 3 milliards \$ d'ici la fin de 2026

- Tout en poursuivant nos efforts pour améliorer davantage les marges bénéficiaires



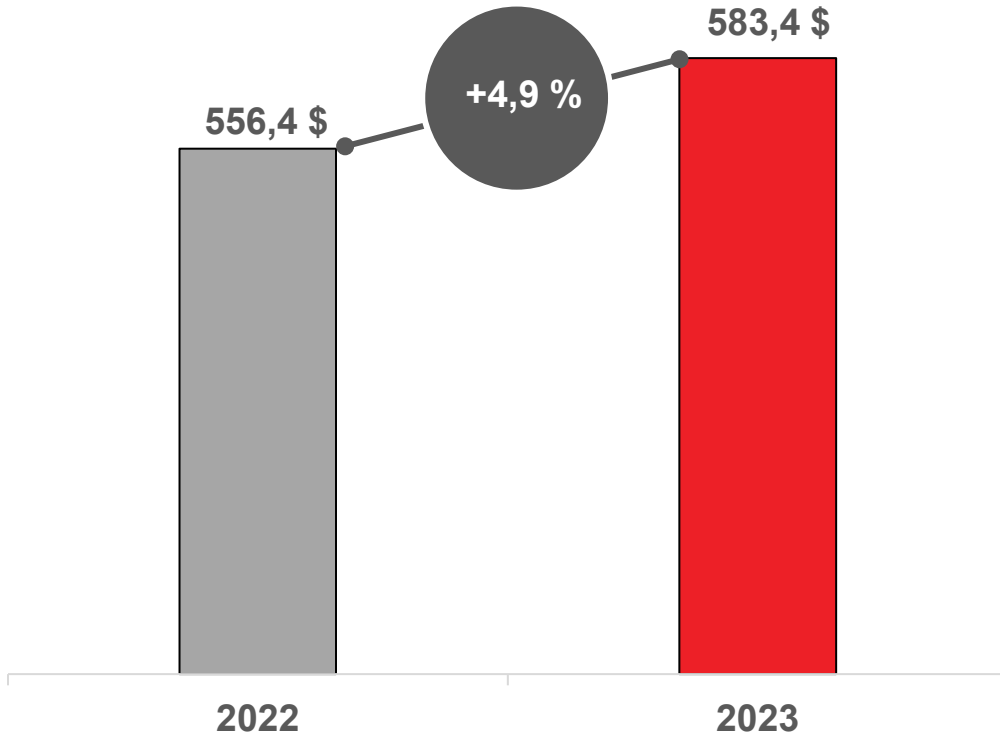
Combinaison de croissance organique et de croissance par investissements

- Organique : tirer parti des actifs existants en augmentant et en optimisant davantage leur utilisation
- Investissements : Initiatives visant à élargir notre empreinte physique en construisant ou agrandissant les installations existantes ou en effectuant des acquisitions stratégiques



T3 2023

Hausse de 4,9 % des ventes (M\$)



Faits saillants

En excluant un effet de change favorable, les ventes ont augmenté de 3,4 %

- ✓ Ajustements des prix de vente :
 - ▲ 27,0 M\$ marques privées
 - ▲ 20,1 M\$ marques nationales
- ✓ Variations dans la composition des ventes :
 - ▲ 3,3 M\$ marques privées
 - ▼ 0,4 M\$ marques nationales
- ✓ Effet du volume de ventes :

Par type de marques

- ▼ 21,6 M\$ marques privées
- ▼ 8,7 M\$ marques nationales

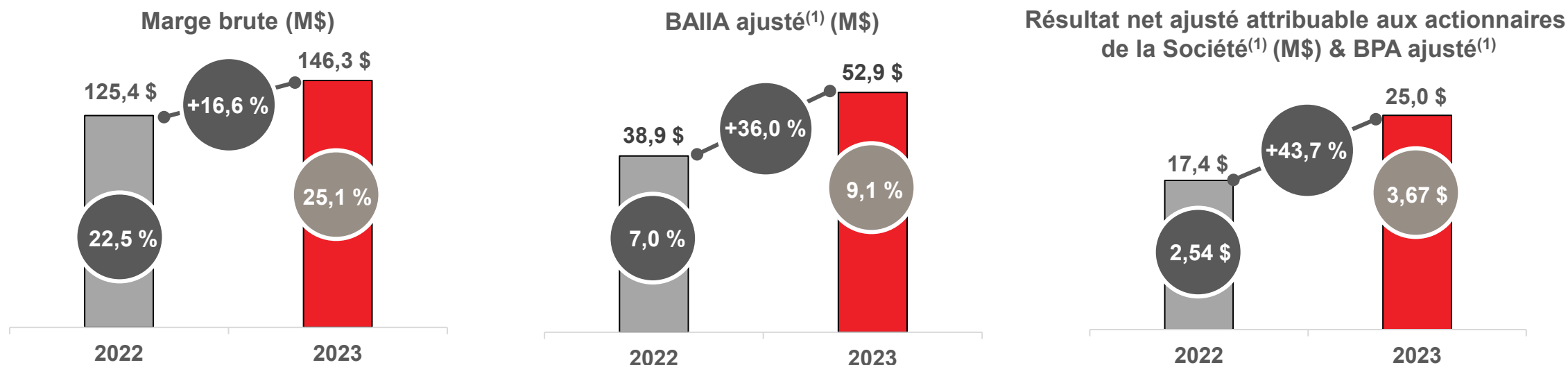
Par pays

- ▼ 8,1 M\$ Canada
- ▼ 22,2 M\$ É.-U.



T3 2023

Amélioration de la rentabilité



Faits saillants

Excluant l'effet de change, la marge brute a augmenté de 24,1 M\$

- ✓ Effet annualisé des ajustements de prix de vente antérieurs

Hausse des frais de vente et d'administration

- ✓ Hausse des charges salariales liées à la performance, un effet de change défavorable et hausse des frais d'administration

Atténuée par :

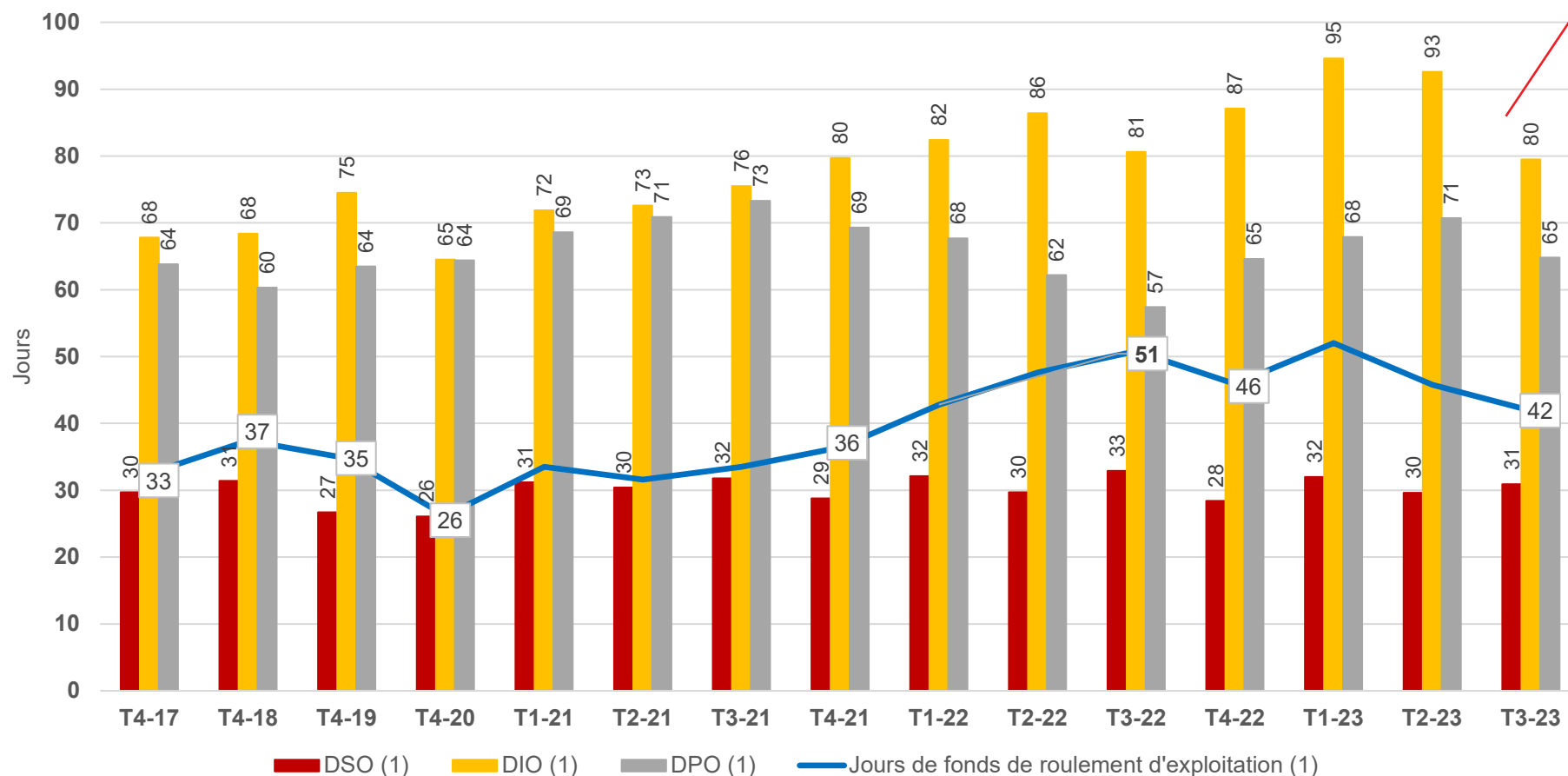
- ✓ Une baisse des frais de transport (tarifs de base, surcharges, bénéfices du SGT aux É.-U, réduction du volume)
- ✓ Diminution des charges liées à la Stratégie et à son déploiement

(1) Mesure financière non conforme aux IFRS. Veuillez vous référer à la section sur les Mesures financières non conformes aux IFRS.



T3 2023

Jours de fonds de roulement d'exploitation⁽¹⁾



Représente une
entrée de fonds
de 58 M\$

Vers le haut de la
fourchette pré-Covid
d'ici la fin de 2023

S'établir dans cette
fourchette en 2024

La Société pourrait continuer d'utiliser son bilan pour garantir le prix et/ou la disponibilité de certains produits de base.

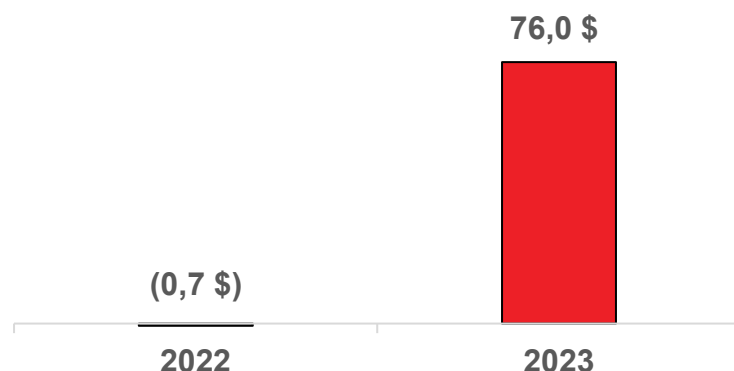
(1) Mesure financière non conforme aux IFRS. Veuillez vous référer à la section sur les Mesures financières non conformes aux IFRS.



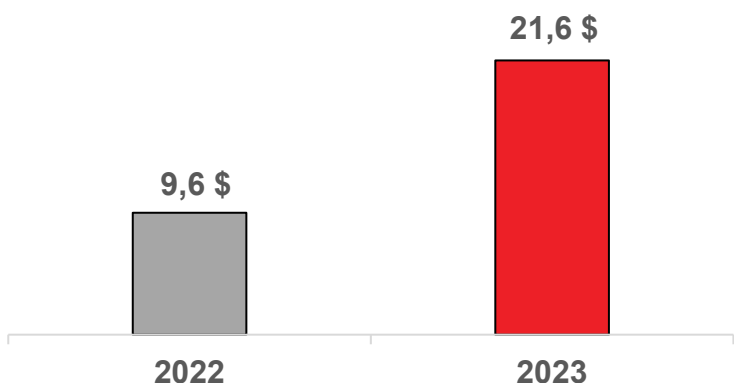
T3 2023

Flux de trésorerie (M\$)

Activités d'exploitation



Acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles



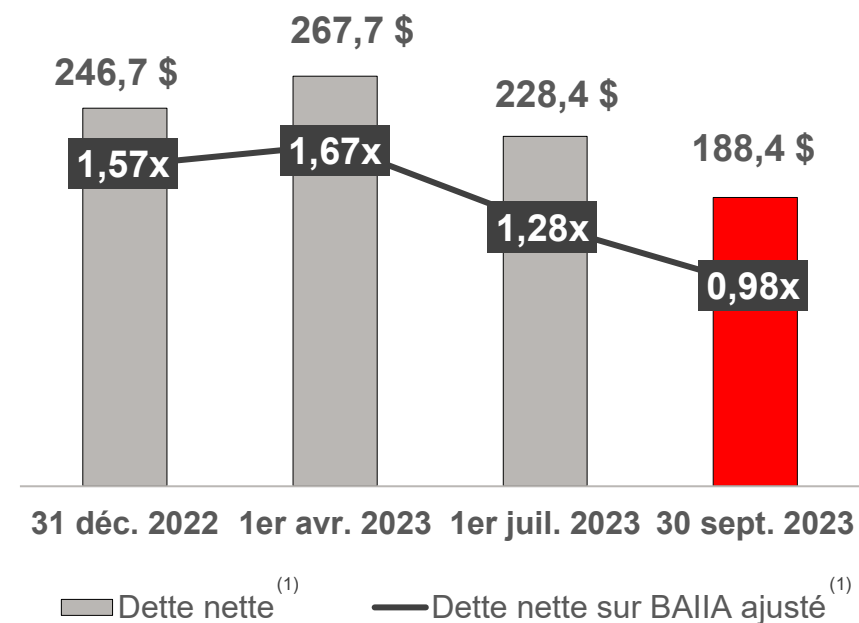
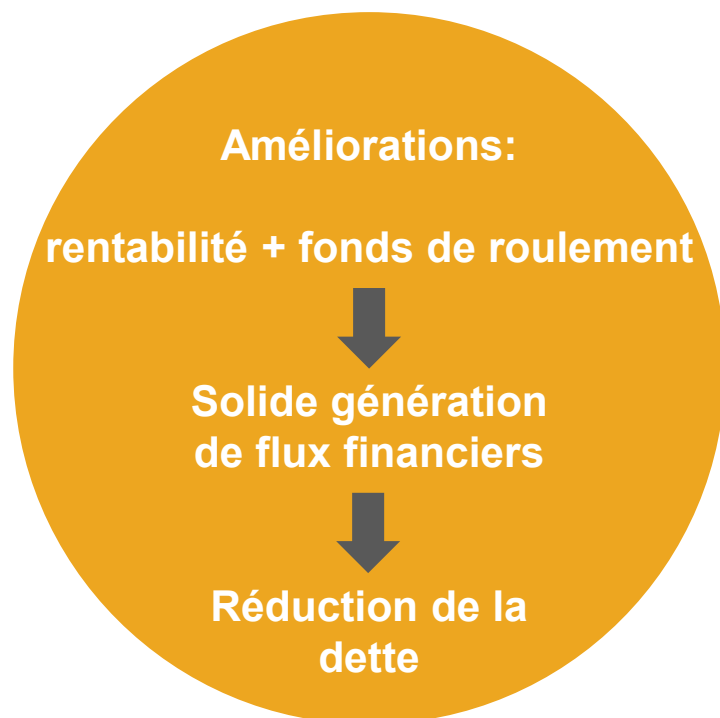
Faits saillants

- ✓ Importante hausse des flux de trésorerie en raison de:
 - L'amélioration de la rentabilité
 - La réduction des besoins en fonds de roulement
- ✓ Acquisitions d'immobilisations corporelles principalement liées à la stratégie pluriannuelle
- ✓ En 2023, les investissements en immobilisations devraient s'élever jusqu'à 4,5 % des ventes



T3 2023

Dettes nettes⁽¹⁾ (M\$)



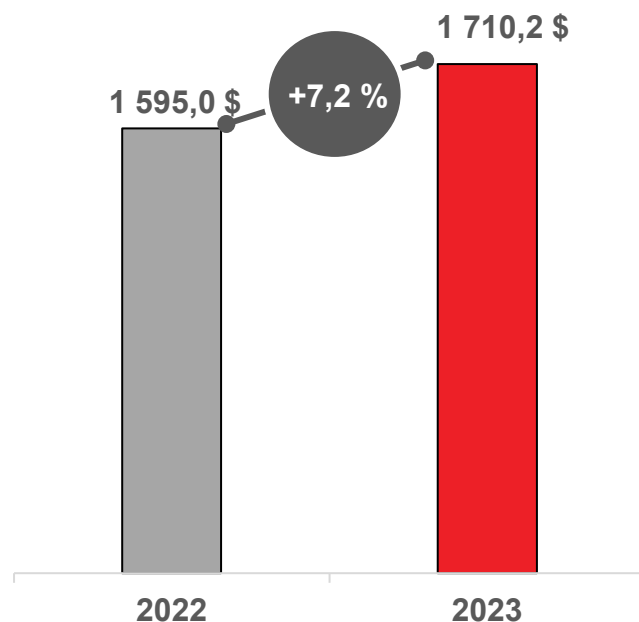
(1) Mesure financière non conforme aux IFRS. Veuillez vous référer à la section sur les Mesures financières non conformes aux IFRS.



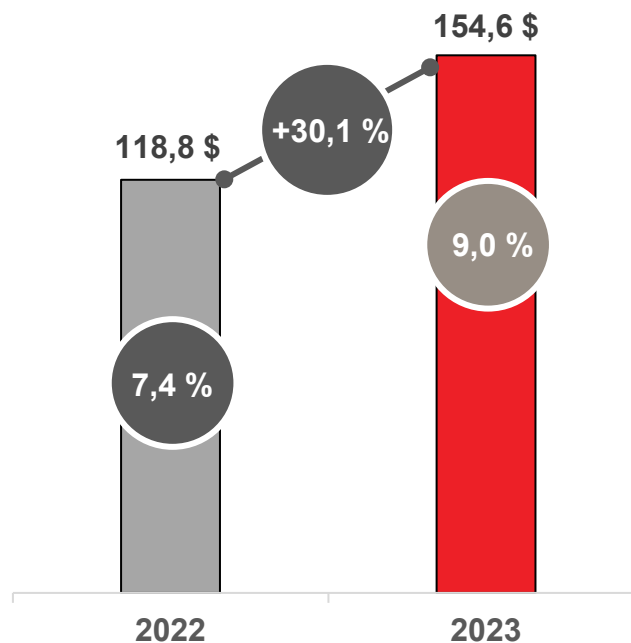
Neuf premiers mois de 2023

Faits saillants financiers

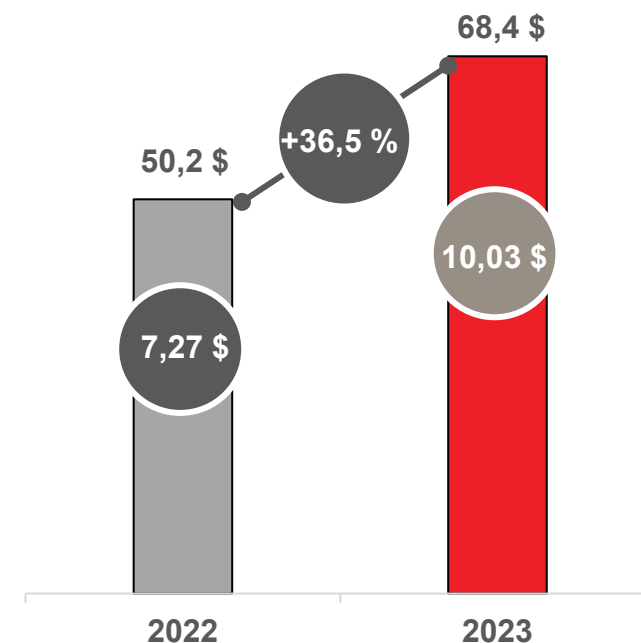
Ventes (M\$)



BAILA ajusté⁽¹⁾ (M\$)



Résultat net ajusté attribuable aux actionnaires de la Société⁽¹⁾ (M\$) & BPA ajusté⁽¹⁾



(1) Mesure financière non conforme aux IFRS. Veuillez-vous référer à la section sur les Mesures financières non conformes aux IFRS.

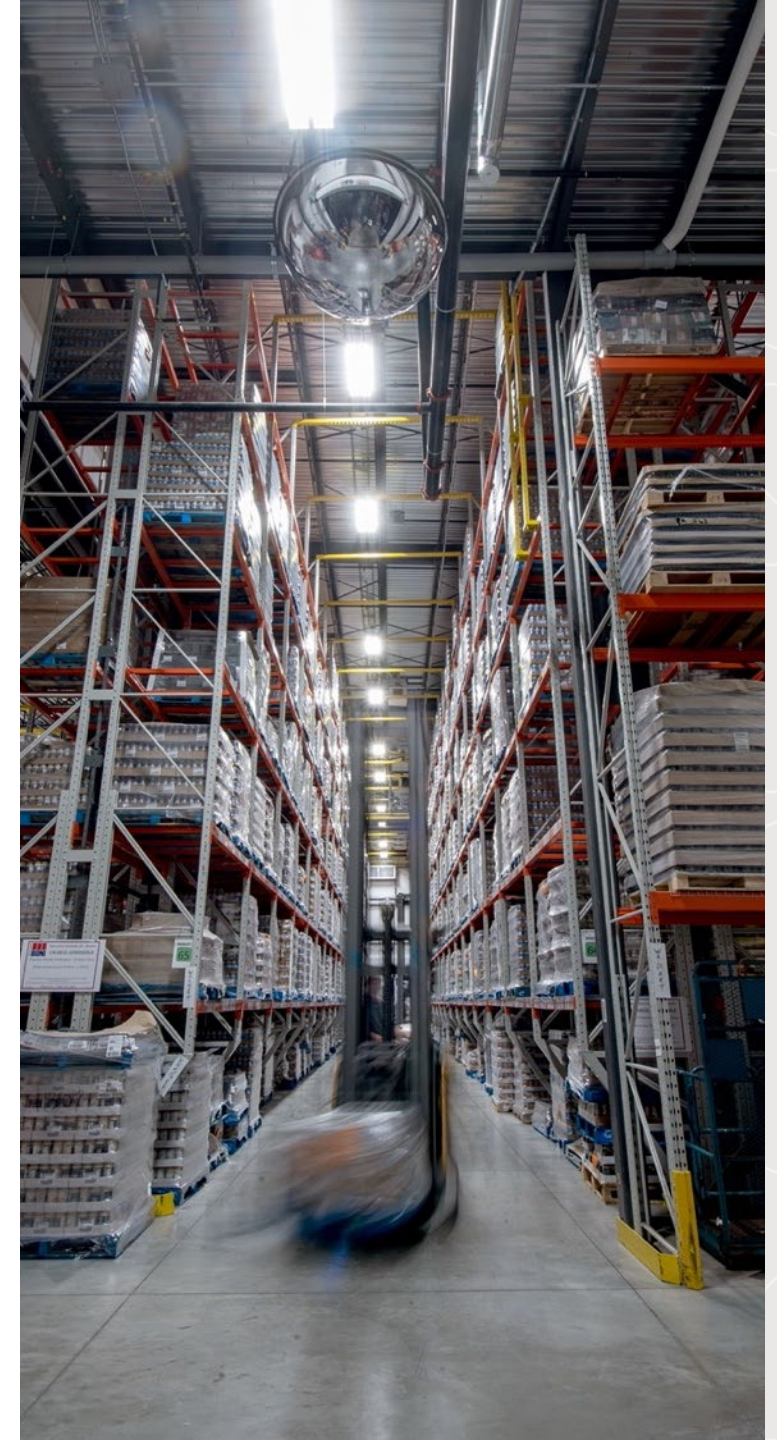


Perspectives

Nous mettons l'accent sur la mise en œuvre de la stratégie

Taux de croissance des ventes prévu en 2023 dans le milieu de la fourchette à un chiffre

- Excluant l'effet de change
- Principalement en raison des hausses de prix
- Comprend d'autres ajustements de prix au T4 pour refléter le coût plus élevé de l'orange



Coût des intrants

Coûts de l'orange demeurent élevés

- A atteint un autre sommet historique à la fin d'octobre
- Contraintes concernant la disponibilité également à prévoir
- Suivi très attentif de la situation

Atténuer l'impact des hausses de coûts en ajustant les prix de vente

- Mécanismes en place dans les ententes avec les clients
- Mesures prises tiennent compte des changements possibles dans les habitudes des consommateurs et l'élasticité de la demande

Confiant de trouver le bon équilibre

- Répondre à la demande des consommateurs
- Protéger les marges

Un portefeuille diversifié permet également d'atténuer les impacts



Mettre l'accent sur l'innovation

Situation concernant l'orange souligne l'importance d'une diversification accrue du portefeuille

Diversification possible en faisant appel à l'innovation

- Formulation des recettes
- Formats et emballages
- Développement de nouveaux produits



Priorités principales pour l'avenir

Relancer la demande américaine

- Tirer parti de l'amélioration de nos opérations
- Rétablir les relations affectées par les perturbations antérieures

Protéger l'activité principale au Canada

- Renforcer l'innovation pour diversifier davantage notre portefeuille
- Étendre notre présence dans le marché des services alimentaires
- Augmenter la productivité

Produits alimentaires spécialisés

- Évaluer les scénarios afin de croître au-delà des actifs existants





Mesures financières non conformes aux IFRS

Mesures financières non conformes aux IFRS

Éléments affectant la comparabilité entre les périodes

Le tableau de droite contient une liste, une description et une quantification des éléments ayant une incidence sur la comparabilité de la performance financière entre les périodes.

BAIIA et BAIIA ajusté

La mesure financière « BAIIA » est utilisée par la Société et les investisseurs pour mesurer sa capacité de générer des flux monétaires futurs à même ses activités et d'acquitter ses charges financières. La mesure financière « BAIIA ajusté » est utilisée par la Société pour comparer les BAIIA entre les périodes en excluant les éléments affectant la comparabilité. Le BAIIA se compose de la somme du résultat d'exploitation, de l'amortissement des immobilisations, tel que présenté dans le tableau consolidé des flux de trésorerie. Le BAIIA ajusté est calculé en ajustant le BAIIA avec les éléments considérés par la direction comme ayant un effet sur la comparabilité entre les périodes.

	Troisièmes trimestres terminés les		Neuf premiers mois terminés les	
(en millions de dollars)	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022
	\$	\$	\$	\$
Coûts liés à la Stratégie	0,7	1,5	1,3	6,1
Coûts d'implantation de nouveaux systèmes de gestion fonduagiques	0,5	1,3	2,1	2,1
Arrêt de production d'une ligne au New Jersey	-	1,5	-	1,5
Optimisation du réseau de production	-	-	0,9	-
Ajustement relatif à des taxes non récupérables	0,3	-	0,9	-
Somme des éléments affectant la comparabilité sur le résultat d'exploitation et le BAIIA :	1,5	4,3	5,2	9,8
Élément affectant la comparabilité des « Autres (gains) pertes » :				
Gain lié au règlement préliminaire d'une réclamation d'assurance	(0,5)	-	(2,6)	-
Impact fiscal des éléments précédents	(0,3)	(1,1)	(0,7)	(2,5)
Effet sur le revenu net	0,7	3,2	1,9	7,2
Attribuable :				
Aux actionnaires de la Société	0,7	2,9	1,9	6,7
À la participation ne donnant pas le contrôle	0,0	0,3	(0,0)	0,5

	Troisièmes trimestres terminés les		Neuf premiers mois terminés les	
(en millions de dollars)	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022
	\$	\$	\$	\$
Résultat d'exploitation	35,7	19,9	103,3	64,6
Amortissement des immobilisations	15,7	14,7	46,1	44,6
BAIIA	51,4	34,5	149,4	109,1
Somme des éléments affectant la comparabilité	1,5	4,3	5,2	9,8
BAIIA ajusté	52,9	38,9	154,6	118,8



Mesures financières non conformes aux IFRS (suite)

Résultat net ajusté attribuable aux actionnaires de la Société et BPA ajusté

Les mesures financières « résultat net ajusté attribuable aux actionnaires de la Société » et « BPA ajusté » sont utilisées par la Société pour comparer le résultat net attribuable aux actionnaires de la Société et le BPA entre les périodes en excluant les éléments affectant la comparabilité. Ils sont calculés en les ajustant avec les éléments considérés par la direction comme ayant un effet sur la comparabilité entre les périodes.

Dettes nette sur BAIIA ajusté

La mesure financière « dette nette sur BAIIA ajusté » est utilisée par la Société pour évaluer sa capacité à rembourser sa dette existante ainsi qu'à définir sa capacité d'emprunt disponible. Le ratio dette nette sur BAIIA ajusté est obtenu en divisant la dette nette par la somme des BAIIA ajustés des quatre derniers trimestres. La dette nette représente la dette à long terme, incluant la tranche à court terme, moins le poste « Trésorerie et équivalents de trésorerie », tels qu'ils sont présentés à l'état consolidé de la situation financière de la Société.

	Troisièmes trimestres terminés les		Neuf premiers mois terminés les	
	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf indication)</i>				
	\$	\$	\$	\$
Résultat net attribuable aux actionnaires de la Société	24,3	14,5	66,5	43,5
Somme des éléments affectant la comparabilité	0,7	2,9	1,9	6,7
Résultat net ajusté attribuable aux actionnaires de la Société	25,0	17,4	68,4	50,2
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation <i>(en milliers)</i>	6 822	6 870	6 822	6 889
BPA ajusté <i>(en \$)</i>	3,67	2,54	10,03	7,27

	Au 30 sept. 2023	Au 31 déc. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf le ratio dette nette sur BAIIA ajusté)</i>		
	\$	\$
Tranche à court terme de la dette à long terme	7,1	100,8
Dette à long terme	201,5	148,6
Moins : Trésorerie et équivalents de trésorerie	(20,2)	(2,7)
Dette nette	188,4	246,7
Somme des BAIIA ajustés des quatre derniers trimestres	192,8	157,1
Ratio dette nette sur BAIIA ajusté	0,98:1	1,57:1



Mesures financières non conformes aux IFRS (suite)

Jours de fonds de roulement d'exploitation est une mesure financière utilisée par la Société pour identifier le montant des ventes liées au fonds de roulement d'exploitation. Cette mesure financière est obtenue en divisant le fonds de roulement d'exploitation par les ventes du dernier trimestre, tel qu'elles sont présentées à la section 8 – « Analyse des résultats consolidés » du rapport de gestion de T3 2023, multiplié par 91 jours. Le fonds de roulement d'exploitation se compose de la somme des débiteurs et des stocks, moins les créditeurs et charges à payer, tels qu'ils sont présentés à l'état consolidé de la situation financière de la Société.

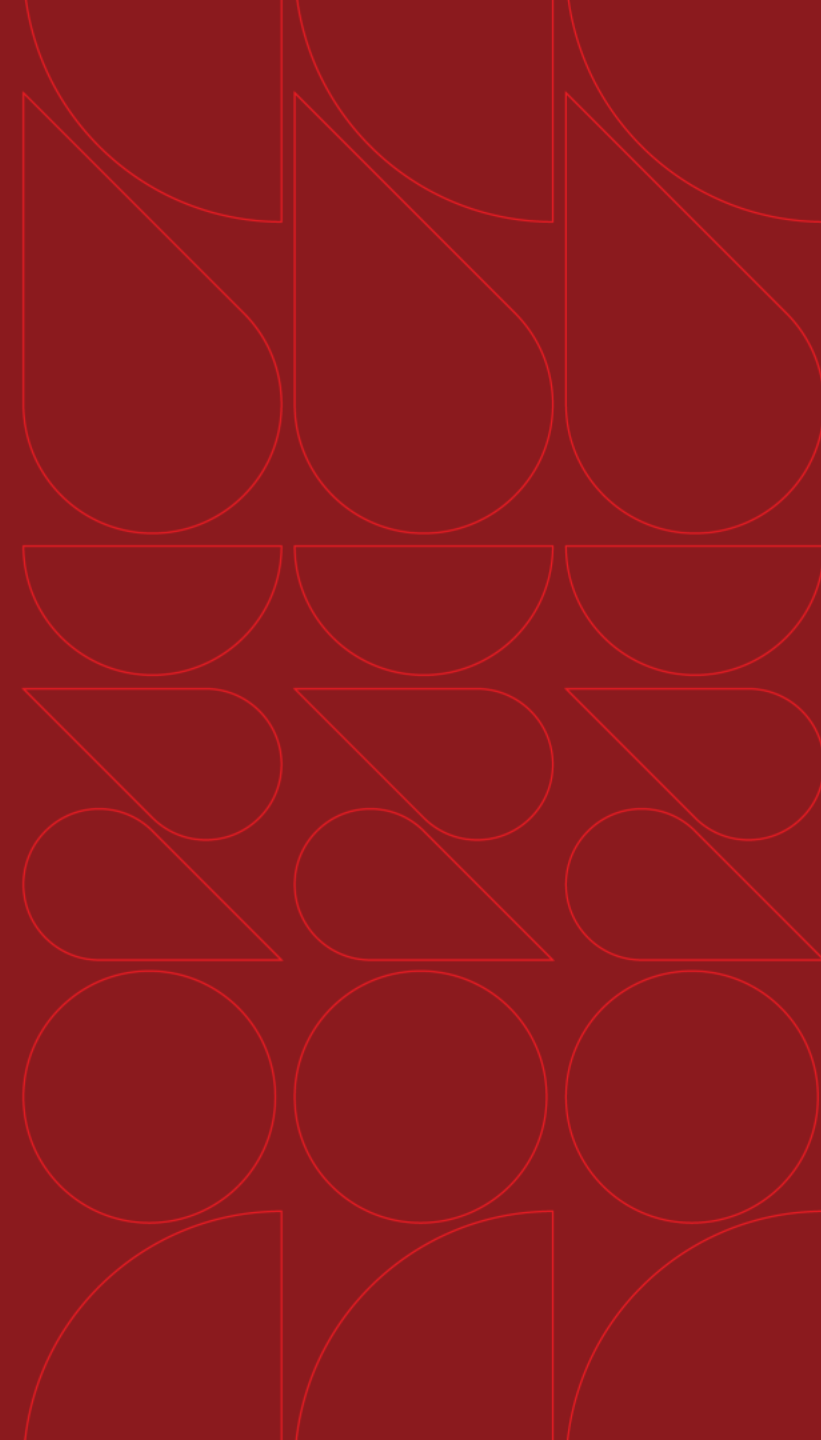
Délai de recouvrement des débiteurs (« DSO ») est une mesure financière utilisée par la Société pour identifier le nombre moyen de jours qu'il lui faut pour percevoir le paiement d'une vente. Cette mesure financière est obtenue en divisant les débiteurs, tels qu'ils sont présentés à l'état consolidé de la situation financière, par les ventes du dernier trimestre, tel qu'elles sont présentées à la section 8 – « Analyse des résultats consolidés » de du rapport de gestion de T3 2023, multiplié par 91 jours.

Délai d'écoulement des stocks (« DIO ») est une mesure financière utilisée par la Société pour identifier le nombre moyen de jours qu'il lui faut pour transformer ses stocks en ventes. Cette mesure financière est obtenue en divisant les stocks, tels qu'ils sont présentés à l'état consolidé de la situation financière, par le coût des ventes du dernier trimestre, tel qu'il est présenté à la section 8 – « Analyse des résultats consolidés » du rapport de gestion de T3 2023, multiplié par 91 jours.

Délai de paiement des créditeurs (« DPO ») est une mesure financière utilisée par la Société pour identifier le nombre moyen de jours qu'il lui faut pour payer ses créditeurs et charges à payer. Cette mesure financière est obtenue en divisant les créditeurs et charges à payer, tels qu'ils sont présentés à l'état consolidé de la situation financière, par le coût des ventes du dernier trimestre, tel qu'il est présenté à la section 8 – « Analyse des résultats consolidés » du rapport de gestion de T3 2023, multiplié par 91 jours.

	Au 30 sept. 2023	Au 31 déc. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf le DSO)</i>	\$	\$
Débiteurs	197,8	173,7
Divisés par : Ventes du dernier trimestre	583,4	556,0
	0,34	0,31
DSO (en jours)	30,9	28,4
	Au 30 sept. 2023	Au 31 déc. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf le DIO)</i>	\$	\$
Stocks	381,9	414,0
Divisés par : Coût des ventes du dernier trimestre	437,2	432,3
	0,87	0,96
DIO (en jours)	79,5	87,1
	Au 30 sept. 2023	Au 31 déc. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf le DPO)</i>	\$	\$
Créditeurs et charges à payer	310,2	307,0
Divisés par : Coût des ventes du dernier trimestre	437,2	432,3
	0,71	0,71
DPO (en jours)	64,8	64,6
	Au 30 sept. 2023	Au 31 déc. 2022
<i>(en millions de dollars, sauf les jours de fonds de roulement d'exploitation)</i>	\$	\$
Débiteurs	197,8	173,7
Stocks	381,9	414,0
Moins : Créditeurs et charges à payer	(311,1)	(307,0)
Fonds de roulement d'exploitation	268,6	280,7
Divisés par : Ventes du dernier trimestre	583,4	556,0
	0,46	0,50
Jours de fonds de roulement d'exploitation (en jours)	41,9	45,9



A decorative pattern on the left side of the slide, consisting of a grid of various geometric shapes outlined in white. The shapes include circles, semi-circles, and teardrop-like forms, arranged in a repeating pattern.

Informations financières clés

Faits saillants financiers

(en millions de dollars, sauf indication)	Troisièmes trimestres terminés les			Neuf premiers mois terminés les		
	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022	Δ	30 sept. 2023	1 ^{er} oct. 2022	Δ
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Ventes	583,4	556,4	27,0	1 710,2	1 595,0	115,2
Coût des ventes	437,2	431,0	6,2	1 275,0	1 195,3	79,7
Marge brute	146,3	125,4	20,8	435,2	399,7	35,5
Frais de vente et d'administration	110,5	105,6	4,9	331,9	335,2	(3,3)
Résultat d'exploitation	35,7	19,9	15,9	103,3	64,6	38,8
Quote-part du résultat net d'une entreprise associée	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(1,6)	(0,6)	(1,0)
Frais financiers	4,2	2,6	1,5	12,9	7,3	5,6
Autres (gains) pertes	(2,2)	(2,5)	0,2	(4,1)	(2,2)	(1,9)
Résultat avant impôts	33,3	19,3	13,9	92,8	58,8	34,0
Impôts sur le résultat	9,0	5,1	3,8	25,1	15,6	9,5
Résultat net	24,3	14,2	10,1	67,7	43,2	24,5
Attribuable :						
Aux actionnaires de la Société	24,3	14,5	9,8	66,5	43,5	23,0
À la participation ne donnant pas le contrôle	0,0	(0,3)	0,3	1,2	(0,2)	1,4
	24,3	14,2	10,1	67,7	43,2	24,5
BPA (en \$)	3,56	2,11	1,45	9,75	6,31	3,44
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation (en milliers)	6 822	6 870	(48)	6 822	6 889	(67)
Résultat d'exploitation ajusté⁽¹⁾	37,2	24,2	13,0	108,5	74,3	34,2
BAIIA ajusté⁽¹⁾	52,9	38,9	14,0	154,6	118,8	35,8
BPA ajusté⁽¹⁾ (en \$)	3,67	2,54	1,13	10,03	7,27	2,76

(1) Mesure financière non conforme aux IFRS. Veuillez vous référer à la section sur les Mesures financières non conformes aux IFRS.



Évolution des ventes

	Troisièmes trimestres			Neuf premiers mois		
	Marques privées	Marques nationales	Total	Marques privées	Marques nationales	Total
<i>(en millions de dollars)</i>	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Ventes 2022	323,4	233,0	556,4	924,0	671,0	1 595,0
Effet des ajustements de prix de vente	27,0	20,1	47,1	96,0	65,2	161,2
Effet volume	(21,6)	(8,7)	(30,3)	(74,9)	(33,3)	(108,2)
Effet d'un changement de la composition des ventes	3,3	(0,4)	2,9	17,8	2,0	19,8
Autres effets, net	-	(0,8)	(0,8)	-	(0,4)	(0,4)
Croissance excluant l'effet de change	8,7 2,7 %	10,2 4,4 %	18,9 3,4 %	38,9 4,2 %	33,5 5,0 %	72,5 4,5 %
Effet de change	5,9	2,2	8,1	30,2	12,5	42,7
Ventes 2023	338,0	245,4	583,4	993,1	717,0	1 710,2





Lassonde

lassonde.com